



株式会社アチーブメントストラテジー社  
代表取締役

トミ タ ヒデ ヒロ  
講師 富田 英太 氏

### 【講師プロフィール】

1978年1月10日 大阪市生まれ  
“経営者の夢の実現を支える戦略型コンサルティング”

高等学校を卒業、システムエンジニアから果物の行商販売を経て(株)リクルートに入社。  
通信販売業を主とするクライアント企業の売上を改善。  
前年比300%超の実績や社内営業成績1位を獲得。  
コンサルティング営業の若きカリスマとして社内外で評価を得る。

24歳で独立。その後、東証一部上場コンサルティングファームにて、  
2年間パートナーコンサルタントとして店舗経営のコンサルティングノウハウを修得。  
美容室、パン製造会社、イタリア料理店、居酒屋、小売店、  
工務店、士業事務所等の、店舗開発・黒字化運営に携わる。  
(全クライアント店舗、売上前年比平均 187%の売上改善実績)

店舗売上改善、黒字化経営のスペシャリストとして、  
クライアントや、セミナー受講した経営者・起業家を合わせると、6年間で顧客は2000人  
をゆうに超える。  
日々、店舗経営者の黒字化支援活動・起業支援に力を注ぐ日々を送る。

### ◆著書

- ジョジョの戦略 最後に必ず勝利する方法 (2012年 あさ出版)
- 独立1年目から仕事が途切れない 稼ぐコンサルタントの起業術 (2012年 日本実業出版社)
- ジョジョの覚悟 今の自分を超越する方法 (2012年 あさ出版)
- ワンピースはなぜ人の心をつかむのか? (2011年 ベストブック)
- 知識ゼロでもできる「繁盛店0円開業法」(2011年 あさ出版)
- 1000店を黒字に導いたプロが初めて明かす「繁盛店主の7つの教え」(2009年 ビジネス社)
- 1000店を黒字に導いたプロが教える「お金をかけずに繁盛店に変える本」(2008年 日本実業出版社)

## 『～知識ゼロからでも大丈夫～ 小さなお店・会社が繁盛する！ 実践3ステップ+1 お金をかけずに経営改革講座』 セミナー参加申込書

多治見商工会議所 宛て **FAX:0572-22-6100** (切り取らずに A4 サイズのまま送信して下さい) 平成 年 月 日

企業 所在地	〒	フリガナ	
	TEL :	企業名	
	FAX :	業 種	
フリガナ 受講者名		役 職	

記載いただいた個人情報は、多治見商工会議所が行なう諸事業の資料送付、情報提供やアンケート調査等のご案内に利用させていただく場合があります。